Energie. Wasser. Leben.

VBEW

13. Januar 2027 | 09:30-16:30 Uhr

Direktvermarktung für Profis – Prozesse, Vertrieb und Abrechnung in EVU und Stadtwerk

Wie integrieren Sie die Direktvermarktung erneuerbarer Energien effizient in Ihre EVU-Prozesse? Erfahren Sie, wie Vertrieb, Beschaffung, Bilanzkreismanagement und Abrechnung zusammenspielen – von EEG und Zertifikaten bis zu Green PPAs, fundiert und praxisnah erläutert.

Ihr Nutzen

Das Webinar vermittelt Ihnen praxisnahes Wissen zur erfolgreichen Vermarktung von Anlagen erneuerbarer Energien im EVU. Sie lernen, wie Direktvermarktung – von der EEG-Förderung über Ausschreibungen und Zertifikate bis hin zu PPAs – sinnvoll in Beschaffung, Vertrieb und Bilanzkreis-management integriert wird. Sie erhalten ein klares Verständnis der verschiedenen Vermarktungsmodelle sowie der technischen und regulatorischen Anforderungen. Dadurch sind Sie in der Lage, Prozesse sicher aufzusetzen und effizient umzusetzen. Zudem gewinnen Sie Sicherheit bei der Bewertung von Systemlandschaften, Datenflüssen und Risiken. Das unterstützt Sie dabei, Ihre Vermarktungs- und Vertriebsstrategien gezielt weiterzuentwickeln und zukunftsfähig auszurichten.

Inhalt

Die Vermarktung von Grünstrom allgemein

- Besonderheiten Wind und PV
- EE-Prognosen für den Spothandel
- Bilanzkreismanagement und Co.
- Das Handling mit Herkunftsnachweisen
- Besonderheiten Einspeisevergütung

Direktvermarktung – Vom Vertrieb bis zur Abrechnung

- Erforderliche Systeme und Datenflüsse: Die Systemlandschaft
- Der Vertriebsprozess (Pricing, Angebot, Verträge)
- Wichtige Schritte vor der Vermarktung (von Anlagenaufschaltung und Co.)
- Die Vermarktung am Spotmarkt
- Abrechnung, Reporting und Risikocontrolling
- Green PPAs in der Direktvermarktung

Die Beschaffung von Grünstrom für die Direktvermarktung – so kommt der Strom in die Bücher

- Erforderliche Systeme und Datenflüsse: Die Systemlandschaft
- EDM und BKM: Was ist zu beachten im Vergleich zur klassischen Beschaffung
- Ausgleichsenergie vermeiden: Was ist zu tun?
- Besonderheiten bei Green PPAs
- Abwicklung von Herkunftsnachweisen (HKNs) bzw. regionalen Herkunftsnachweisen (RHKNs)
- Grünstromvertrieb heute und in Zukunft

Methoden und Voraussetzungen

Das Webinar wird über Microsoft Teams durchgeführt. Für eine optimale Nutzung empfehlen wir die Teilnahme über die Microsoft-Teams-App auf Ihrem Computer, Tablet oder Smartphone. Alternativ können Sie auch über einen aktuellen Webbrowser teilnehmen, ohne die App zu installieren. Wenn Sie sich aktiv an Diskussionen beteiligen oder Fragen stellen möchten, benötigen Sie ein Mikrofon. Sollte eine Teilnahme über Computer oder Mobilgerät nicht möglich sein, können Sie sich alternativ telefonisch in das Webinar einwählen.

Direktvermarktung in der Produktgestaltung

- Bepreisung und Bewerbung
- Wechselwirkung auf die Beschaffung
- Erforderliche Systeme und Datenflüsse
- Gestaltung der Systemlandschaft

Zukunftsperspektiven und Innovationen:

- Direktvermarktung: zukünftige Entwicklungen und Innovationen
- Diskussion zu potenziellen Auswirkungen auf die Energiewirtschaft

Beantwortung von Fragen aus dem Chat

Preise und Anmeldung

390 Euro zzgl. MwSt. für VBEW/BDEW Mitglieder,
540 Euro zzgl. MwSt. für Nichtmitglieder.

Anmeldung bitte bis spätestens 06.01.2027. Den Link zum Webinar erhalten Sie eine Woche vor der Veranstaltung. Die Stornobedingungen finden Sie im Anmeldeformular auf unserer Homepage.

Zielgruppe

Das Webinar richtet sich an Führungs- und Fachkräfte der Energiewirtschaft aus den Bereichen Vertrieb, Handel und Beschaffung, die sich mit den erfolgreichen Vertriebsformen der Direktvermarktung und ihrer prozessualen Implementierung im EVU auseinandersetzen.

Dozent

Dipl.-Ing. Richard Plum
Institut für Energiedienstleistungen GmbH (ifed.), Lörrach

Der Dozent verfügt über langjährige Erfahrung in der europäischen und internationalen Energiewirtschaft, u. a. als Intraday-Trader für Erneuerbare Energien und konventionelle Kraftwerke. Er hat als Dozent bereits häufig Veranstaltungen mit vergleichbarer Ausrichtung mit großem Erfolg durchgeführt. Nutzen Sie die Gelegenheit zum intensiven Erfahrungsaustausch mit dem Dozenten und den Kolleg*innen.

Kontakt

Kathrin Knogler
Leitung Veranstaltungen

Tel. 089 38 01 82-65
Mail vbew-gmbh@vbew.de

Ablauf

Technikcheck und Meeting-Zugang ab 09:00 Uhr
Begrüßung und offizieller Beginn 09:30 Uhr
Kurze Kaffeepause am Vormittag
Mittagspause 12:30 – 13:30 Uhr
Kurze Kaffeepause am Nachmittag
Veranstaltungsende gegen 16:30 Uhr